



POUR AUGMENTER LES VENTES DE VOTRE PLATEFORME VOD

1 Fixez le prix juste



En moyenne, une vidéo de 60 minutes est vendue 4,50€, soit 0,07€/minute. Le contenu éducatif a une valeur marchande supérieure au contenu de divertissement.

2 Vendez en location et en achat définitif



Chaque client choisit le mode de consommation et le prix qui lui convient le mieux.

3 Mettez des sous-titres à disposition



Votre public international est en moyenne deux fois plus susceptible d'acheter vos vidéos.

4 Proposez des réductions



Les réductions de 33% sur un temps limité sont les plus efficaces.

5 Mettez en valeur vos produits phares



Une sélection de produits permet d'orienter vos visiteurs.

6 Développez votre communauté



Partagez régulièrement votre actualité sur les réseaux sociaux.

7 Donnez du contenu gratuit



Le contenu gratuit stimule le trafic sur votre site et donc vos ventes.

8 Soignez votre bande-annonce



Les bandes-annonces sont un bon moyen de faire connaître votre travail.

9 Communiquez lors d'évènements



Un salon ou un festival est idéal pour atteindre un grand nombre de personnes.

10 Vendez partout dans le monde



En donnant accès à vos vidéos dans le monde entier, vous démultipliez votre nombre de visiteurs et de clients.



Kaemo
VIDEO ON DEMAND